

DIAGNÓSTICO & BUSINESS CASE

Do As-Is ao Business Case com ROI

Opinião não move investimento — número move. O método MK transforma a dor difusa da operação em um plano que a diretoria aprova.

ICE

priorização

ROI

e payback

Roadmap

em ondas

O que você encontra na versão completa

- ☐ O método em 4 etapas: As-Is, matriz, business case, roadmap
- ☐ Como priorizar dores por ICE Score
- ☐ O que entra no business case (CAPEX, OPEX, ROI, payback)
- ☐ Os cenários otimista, base e pessimista



Quer o material completo?

Do As-Is ao Business Case com ROI (completo)

Aponte a câmera no QR ou chame no WhatsApp **+55 11 96903-7268**

“Olá, MK! Quero o material completo de diagnóstico e business case.”

Gonzalo Ferreyra · Líder Supply Chain & Operações · gonzalo@maiskapital.com · maiskapital.com — *Medimos antes de opinar, e executamos antes de prometer.*